

(삼성자산운용) 자산운용

직무정의

- 시장과 자산에 대한 분석을 바탕으로 안정적인 초과 수익을 목표로 하여 금융투자상품 운용의 전 프로세스를 전담하며, 동시에 개발과 마케팅을 지원하는 직무입니다.

수행업무

■ ETF(상장지수펀드) Management & Consulting

- 국내 최고 ETF Solution Provider로서 ETF 상품을 개발/운용하고, 컨설팅 활동을 수행합니다.
- 국내 시장에서 축적해온 ETF 관련 노하우를 바탕으로 미국, 홍콩 등 Global Market으로 ETF 비즈니스를 확장합니다.

■ 대체투자

- 국내 투자자들이 접근하기 어려운 대체투자 (인프라, Private Equity, Private Debt 등)의 기회를 발굴하여 장기적으로 안정적이고, 높은 수익 창출을 추구합니다.
- 장기간에 걸쳐 획득한 글로벌 네트워크를 기반으로 최상의 투자기회(Sweet Spot)에 집중 투자하여 수익률을 제고하며, 체계적인 프로세스에 기반한 투자대상 기업 분석을 통해 적극적인 리스크 관리를 하고 있습니다.

■ 주식/채권 운용

- 전통 자산인 주식을 주요 투자대상으로 하여, 직접/FoFs/위탁운용/주식형EMP 등 다양한 운용전략을 통해 고객의 투자 목적에 부합하는 운용성과 실현을 추구합니다.
- 국내외 금리 전망을 바탕으로 다양한 채권운용전략을 수립하고 국내외 채권 및 MMF 운용 포트폴리오를 구축함으로써 장기적으로 지속 가능한 초과 성과를 추구합니다.

커리어 비전

- ETF, 대체투자, 주식, 채권 등 본인이 담당하는 상품군에 대한 전문지식을 쌓고 Track-Record를 축적함으로써 전문성 있는 펀드매니저로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 대내외 시장 환경 및 제도 변화 등에 민감하고 새로운 분야에 대한 발굴과 도전에 열려 있는 분
- 전문성 제고를 위한 끊임없는 자기계발과 학습을 추구하는 분

(삼성자산운용) 영업마케팅

직무정의

- 시장과 고객에 대한 분석을 바탕으로 각종 판매사 및 공공기관 등 투자자의 수요에 맞는 자금운용 솔루션을 제공하며, 상품 전반을 관리함으로써 경영성과를 창출하는 직무입니다.

수행업무

■ 채널마케팅

- 은행/증권 등 금융상품 판매 채널의 다양한 투자수요에 부응하여 최적의 상품 및 솔루션을 제공합니다.
- 금융시장의 변화와 투자자의 니즈를 선제적으로 파악하여, 시장과 트렌드에 맞는 상품 라인업을 강화합니다.

■ 기관마케팅

- 연기금, 공공기관, 공제회, 보험사, 중앙회 등의 전문 기관투자자들에게 최적의 자금운용 솔루션과 운용 피드백을 제공합니다.
- 경제 및 투자자산, 투자트렌드 분석을 기반으로 한 House-View를 제공함으로써 투자 의사결정을 지원합니다.

■ 디지털마케팅

- 데이터 분석을 기반으로 마케팅 아이템 기획, 투자자 Needs 분석 등 디지털 마케팅 전략을 수립하고, 이행합니다.
- 다양한 디지털 플랫폼을 통해 디지털 마케팅을 진행하고, 브랜드 전략을 수립합니다.

■ 상품개발/관리

- 신상품 개발을 위한 시장, 당사 라인업 등을 분석하고, 상품 출시에 요구되는 대내외 프로세스를 전담합니다.
- 상품 관리에 필요한 각종 대외기관 신고 및 점검 업무를 담당합니다.

커리어 비전

- 역동적인 직무 경험을 통해 투자 상품 및 금융 시장에 대한 수준 높은 이해도를 가질 수 있으며, 이를 통해 Sales 전문가로 성장할 수 있습니다.

필요역량

- 시장과 금융 상품 트렌드에 대한 이해도가 높고, 시장 센싱 및 분석 역량을 보유하신 분
- 투자자 및 유관 업무 담당자와 원활한 관계를 맺을 수 있는 커뮤니케이션 역량을 보유하신 분